

创新驱动：锡山“弯道”处实现超越发展



中央媒体看锡山

面对国内外宏观环境的复杂变化,如何加快区域转型升级,推进赶超发展?在日前召开的“无锡市锡山区区委三届三次全会”上,该区区委书记朱爱勋说,“去年以来,全区上下坚持以科学发展为主题,以加快转变经济发展方式为主线,一心一意谋发展,持之以恒抓创新,攻坚克难求突破,大力实施创新驱动战略,经济社会呈现出赶超提速、转型提升的发展势头,实现了‘十二五’发展的良好开局。”

据介绍,2011 年,锡山实现了重点发展指标增幅高于全市平均、高于周边地区的目标。

全年实现地区生产总值 475 亿元,增长 12%;完成一般公共预算收入 45.1 亿元,增长 25%;固定资产投资 390 亿元,增长 25%;工业总产值 1237.2 亿元,增长 20%,其中规模工业产值突破

造高水平园区,增强新一轮创新创业的活力。目前,锡山机械(高铁)装备产业园、鹅湖新型金属材料产业园等各专业园区已与 22 家科研机构建立了全面合作关系,还引进了一批高层次创新型人才以及新建成一批院士工作站、工程技术研究中心、企业技术中心等。全年落户建设工业类新兴产业项目达到 58 个、总投资达 120 亿元,超亿元服务业项目达 55 个。

与此同时,锡山还积极实施规模骨干企业科技创新“三年行动”计划,深入推进“双百技术改造工程”、“双百新增长工程”,大力实施新兴产业“双倍增工程”以及服务业发展“超越工程”等。其中,通过启动实施规模骨干企业科技创新“三年行动”计划,全区规模骨干企业从装备到技术实现“脱胎换骨”,去年,新增省高新技术企业 16 家,高新技术产业增加值占规模以上工业增加值比重达 45.5%;通过实施新兴产业“双倍增工程”,推动新兴产业快速扩张,美新微纳、和荣科技、大为科技、森宝传感等重点企业表现出

良好的成长性和爆发力,预计新材料、新能源和新能源汽车、智能传感、生物产业、信息服务、文化创意等六大新兴产业实现营收收入 670 亿元,同比增长 21.7%。

朱爱勋告诉记者,在这次会议全会上,锡山提出了到 2015 年率先基本实现现代化的奋斗目标。今年起,全区将紧跟发展形势,瞄准关键环节,积极用现代化的理念来谋划发展,用现代化的眼光来审视工作,用现代化的标准来检验成效,进一步树立起时不我待的使命感、重于泰山的责任感、只争朝夕的紧迫感,着力破解发展中的难题,拉长发展中的“短板”。尤其是要牢牢把握赶超发展核心目标,坚持“高点定位、高端合作、高品质环境打造”联动,着力推动经济、社会、政府同步转型,产业、人才、环境同步提升,新城、主城、新镇同步发展,奋力跻身全市率先基本实现现代化的“第一方阵”。

(《科技日报》记者过国忠 通讯员许加彬)(《科技日报》“创新江苏”版)

创新合作招商选资 强化服务加快建设

锡北镇全面掀起项目引进和建设热潮



加快项目建设
提升发展效益

本报讯 早春寒意还未散去,在锡北奥力广告材料、兴永铜业、星天地等一个个项目建设现场,已是一片繁忙景象。据了解,锡北镇今年安排开工产业项目 28 个,其中 18 个项目正在开工建设,10 个项目签约筹建,已开工项目总投资超 28 亿元,有 9 个开工项目被列入了区级重大产业项目。在项目推进年启动伊始,锡北镇已全面掀起项目引进和建设的热潮。

锡北镇始终把项目引进和建设作为培育支柱产业、做大经济总量的关键着子来抓,并取得可喜成效。全镇工业开票销售去年首次突破百亿,达到 101 亿元,增长 20.1%,居全区各板块之首。为加快项目引进建设,在过去两年,锡北镇狠抓打基础工作,构筑高品质产业承接载体,实现新园区的拓展和老园区的提升。在一手抓园区建设的同时,一手抓项目引进,主要领导亲自挂帅,千方百计捕捉市场投资信息,紧紧围绕招商重点,加大攻坚力度,先后与一批国内外轨道交通和机械装备行业知名企业及客商进行洽谈对接,强化以企引企,整合各种资源,加大项目引进力度。按照“好中选优”的原则,去年全年引进产业项目 26 个,总投资 33.6 亿元;到位外资 803 万美元;新办工业企业 75 家,新增注册资本 8095 万元。与世界品牌大学建立合作关系,美国宾州州立大学高性能特种工程材料项目成功落户园区。今年全镇更加重视引进项目质的提升,紧紧围绕“高端化、高品质、高新化”标准和轨道交通、机械装备、新型材料等主导产业,全面加大招商引资力度,力争实现 2 个规模体量较大、贡献份额大、

科技含量高的重大项目在锡北园区落地生根。将进一步强化与无锡市投资促进中心、上海宝山招商局、深圳贸促会、日本国土交通社等第三方机构的合作,采用联合招商、代理招商的方式,主动承接产业转移及外向型投资项目。从年初开始,一些项目便已进入紧锣密鼓洽谈之中。

一手抓引进,一手抓建设。为使项目尽快形成生产力,锡北镇采取集中会战、批量作业的方式,全力推进项目建设。对已取得合法用地的项目,各部门全力协同,千方百计确保尽早开工建设;对在建项目强化跟踪服务,及时协调解决建设过程中的障碍,确保快建设、早竣工。今年初,全镇已有 7 个项目相继竣工投产,正在开工建设和签约筹建的项目,在投入、质量和预计产出上都明显高于往年,呈现了令人可喜的局面。在项目建设中,锡北镇不断加大技改项目扶持力度,加快现有企业转型升级。去年全年累计完成工业技改投资 12 亿元,锡州机械不锈钢热交换器、宝来光学第二工厂等一批技改扩能项目竣工投产。明特化纤企业成功实现重组,当年实现开票销售 5 亿元。今年将加快推进豪普钛业 10 万吨钛白粉、化药化工丙烯酸酯、江苏中纤锦纶六切片、锡州机械不锈钢热交换器、英特派高分子聚合材料等一批技改扩能项目建设,力争新增产出 30 亿元以上。加快推进技改签约项目进程,豪普钛业、英特派、圣宝罗药业和交通设施厂纷纷挂牌,普天铁心、正杰机械科技、华顺画艺科技、科通工程机械 4 个项目已相继完成挂牌。(锡北宣)

管理扁平化 服务零距离

东亭正式启用社区事务工作小区服务站



柏庄社区事务工作站诺卡花园服务站

本报讯 近日,住在中大诺卡小镇的周阿姨特别高兴,本来要穿过几条马路到柏庄社区去办理党员组织关系接转,出发前刚好接到社区短信,说小区成立了社区事务工作服务站,相关手续办理只需在工作站就可以完成。几步之遥,三五分钟,完成了周阿姨的一桩心愿。

随着城市化发展,东亭聚居人口急剧增多,出现了较多的商品房小区,如蔚兰都市花园、诺卡花园、首创隼府等。这些小区按照属地管理的原则,托管到原来村改居后的社区,给社区的管理服务带来很大压力。为进一步完善社区管理网络,东亭街道结合自身实际,以社区事务工作站作为依托,在新建成熟的商品房小区设立社区事务工作小区服务站,作为社区事务工作站在大型小区的延伸。

该服务站最大的亮点在于进一

步深化社区扁平化管理,以“一岗多能、分片包干、信息共享”为原则,更好地为小区居民提供高效的管理和便捷的服务。一方面把与小区居民息息相关的社区公共事务如党员管理、社会保障、民政、计生服务等社区条线相关内容在小区服务站内设立窗口,小区居民可以就近咨询相关问题,享受快捷便利的社区服务,如遇到有些需要到社区居委会办理的事项,则由小区事务工作服务站的工作人员告知相关准备材料和程序,并为小区居民进行办理,减少小区居民的往返次数,提高服务效率。另一方面街道规范小区事务工作服务站的各项机制,投入资金保障相关硬件设施和工作平台建设,以 300 户/人配备小区事务工作服务站工作人员,同时结合社区扁平化管理的要求设立相应的工作制度。(下转二版)

今日导读

东北塘街道区人大代表候选人与选民见面会现场速递

>>>详见 2 版

开启现代化交通发展新纪元



>>>详见 3 版

人大代表候选人与选民见面情况掠影



>>>详见 4 版

东港女老板眼光真独到——

“林书豪”牌篮球下月初面世



企业风景线

本报讯 “哈佛小子”林书豪在 NBA 赛场点燃风暴,即使不关注篮球的人也被“林书豪”三个字频频轰炸。就在大家猛然察觉“林书豪”三个字的巨大商机时,才发现我区有一家企业已经在两年前注册了“Jeremy S.H.L 林书豪”的商标,着实令人惊讶。而这家公司叫“日升”的体育用品厂和女业主虞敏洁也渐渐浮现在公众眼前。

日升体育用品厂位于东港镇东升村工业集中区内,取名“日升”,是希望天天都有进步。虞敏洁夫妻是土生土长的东港人,原先一直在市区做

个体生意,偶然的机会回到东升村,发现家乡的创业环境非常好,各级党委政府也非常鼓励创业,于是 2002 年他们重回家乡白手起家做实业,出于兴趣爱好,主要生产篮球。想起当年创业的艰辛,虞敏洁夫妻感慨万千,能拥有现在 5000 多平方米的生产厂房以及千万元的销售规模,实属不易。“得益于改革开放后的良好发展环境,前几年的经营还比较顺利,但是近年我们调整了发展思路,篮球这东西,并不是做的越多越好,精品更能打动市场!”

先人一拍,抢占商机。林书豪异军突起的出色表现使两年前就注册“Jeremy S.H.L 林书豪”商标的虞敏洁成为了网络红人,不少人开玩笑地说她中了大奖。但豪爽的她坦言,这都要归功于她的爱好和多年积累的职业敏感。早在 2010 年,虞敏洁就摸摸着,中国这么大的市场,一旦姚明有意向退役了,NBA 肯定还会再主推一位华裔球星来迎合中国观众,恰巧她在电视中看到还在参加选秀赛的林书豪,黄皮肤的哈佛大四学生给她留下了深刻的印象。“就是他了!”敢想敢做的她随即就委托代理人向国家工商总局商标局递交了注册“林书豪”两项商标的申请。经过一年公示没有异议,于 2011 年 8 月顺利合法的获得了这个商标。如今,很多国内外知名企业联系她想收购品牌或洽

谈合作,有媒体称该品牌价值过亿,但是虞敏洁并不心动。她表示,目前体育用品市场竞争激烈,篮球生产这个行业没有知名品牌利润空间会很小,商标是重要一环,“林书豪”这个商标她不会用来转让出售,而是要用来扩大自己产品的知名度和开拓市场。

“‘林书豪’机遇我们要好好把握。虞敏洁说,“我感到高兴,但并不惊喜。经营公司靠的还是智慧。”据了解,虞敏洁已经修完了 MBA 课程,目前正在学习国学。她透露,日升企业会用心经营“Jeremy S.H.L 林书豪”这个商标注册范围内的球类产品。此外,关于企业还在经营的服装等其他方面,她希望能与其它企业开展深度合作。据悉,“林书豪”牌篮球已经在生产,将于三月初正式投放市场。(东港宣)